



▼「後黃金熱」時代，注重實用性的「中國大媽」更青睞金飾  
官文清 攝

從炒股、炒房再到炒金，「中國大媽」締造的奇跡曾令華爾街金融大鱷嘆為觀止。雖然從目前來看，不少大媽在搶金抄底中「被套牢」，但他們對金的熱情依然不減，聲稱還將繼續購金。不過，吃一塹長一智，大媽們現在出手更顯理智，在注重黃金保值功能的同時，亦開始瞄準其實用性和裝飾功能，實現從「炒金」到「買金」的蛻變。

大公報記者 官文清 董謙君 實習記者 盧靜怡

去年下半年金價的暴跌令業餘炒金的「中國大媽」頻頻中招。從2009年金價出現波動便開始炒金的廣州市民孫大媽，便在去年搶金大戰中折戟被「套牢」，5年無敗績「神話」無奈終結。孫大媽的遭遇亦是眾多炒金大媽們的縮影，雖然金價至今依舊低迷，有大媽亦笑言跌得最猛時曾一度催高血壓，但受訪大媽均坦言看好黃金保值功能和長期漲價空間。

準備給孫子當禮物

目前孫大媽雖不再對炒金「入魔」，但她認為黃金仍是當下最好的投資，即便有急用也能立即兌現，因此每月仍定期投入數千元購金。但正如眾多被套牢的「中國大媽」般，金價下跌令手上的「熱辣黃金」成「燙手山芋」，對此孫大媽並不擔憂，輕鬆一笑稱投資是為更好的生活，唯有保管好庫存，待價格上漲再做打算。「女兒剛結婚，若孫子出世時還沒賣出，就丟給他當壓歲錢」。

在廣州友誼商店珠寶店裡，記者遇到了看金飾的陳阿姨，她並未因外界「套牢」、「巨虧」等悲觀看法而卻步。「去年我曾一次性買了3萬多元（人民幣，下同）的金，」陳阿姨表示，金價呈上升時她會「買漲」，即便遭遇下挫她亦會盡量多買點。「原本3萬元可能只能買100克黃金，但下跌了就可以買上110克甚至更多。」

出手更加謹慎理性

去年搶的黃金普遍貶值，令大媽學會換用更理性目光看待，關注黃金的實用性和其理財保值功效。陳阿姨就大方地表示，「金飾就算貶值了還能拿出來穿戴，比其他理財產品和一般貨幣貶值好太多了。」更有大媽告訴記者，不論金價漲跌，揣在口袋中的黃金是可以傳承子女後代的「傳家寶」

| 金價跌漲重要事件簿   |                             |
|-------------|-----------------------------|
| 時間          | 事件                          |
| 「大媽們」開始搶金   |                             |
| 2013年4月     | 金價一度連續兩天暴跌15%，並跌破1500美元進入熊市 |
| 「大媽們」被套     |                             |
| 2013年5月     | 金價跌破1400美元，創45年來最大季度跌幅      |
| 「大媽們」堅持抄底   |                             |
| 2013年12月    | 金價跌至最低點1180美元               |
| 「大媽們」開始靜觀其變 |                             |
| 2014年2月     | 亞洲股市崩盤，金價逆勢微漲創兩個月新高         |
| 部分「大媽」解套    |                             |
| 2014年3月     | 黃金價格微升，但止步於1330美元           |

（大公報記者官文清、實習記者盧靜怡整理）



## 高關注緩出手 大媽愛逛金店

【大公報記者董謙君廣州報道】去年起金價大幅跳水，在大媽眼中「買金」一度與「買菜」一樣成為每日談論話題。「她們『分分鐘』比我們更熱行情。」廣州東山百貨售金櫃檯的員工笑稱，店裡經常見到的都是熟面孔，金舖亦儼然成為每日必到的簽到地點。而經歷過多輪金價起伏，大媽心態亦漸趨平和，看金、買金並不只為「攞着數」，亦逐漸成為了她們生活裡的一種消遣。

對金有特殊偏愛

「近一年來幾次金價下跌引起的「搶金潮」中，來買金的起碼有7、8成是「大媽級」人馬。」東山百貨售貨員透露，「金」在上了一年的人眼中有特殊意義，無論是出於投資、保值，還是送給兒女都非常合適，大媽亦順理成章地成為了「搶金」主力。店員回憶起去年的搶金潮說，「曾有大媽還生怕會斷貨一次性買了幾十萬，可謂名副其實的『搶金』。」

然而金價一度迎來數輪起伏漲跌，一些大媽無奈「被套牢」。入手後金價再降，精明的大媽們也「大呻掙掙」，出手更謹慎理智，為不吃第二次

虧都紛紛用心「做功課」。傅姨便是其中一位，「只要有時間都來，看什麼時候入手適合，把握好的話能少花很多錢呢！」但傅姨亦表示，自己只是為仔女買些飾品，賺下小便宜，對於資深大媽只能算是「小學生」。

充實退休後生活

「現在有錢人不少，一些上了年紀的大媽，子女要麼出國留學要麼賺錢打拚，要操心的事也不多。」閒暇下來的大媽亦更多地將精力去關注金價。「每天按時『上班』，甚至比我們還準時。」有店員笑說，有時也不禁被她們的恆心毅力所折服，大讚其敬業。有店員表示，這些大媽手裡既有閒錢又有空餘時間，買金並不僅是為了貪便宜，這花在其中心思也可算是一種樂趣。

在「後黃金熱時代」，大媽們雖然仍緊盯着金價，但普遍已放寬心態，能撿便宜當然好，但亦並不強求。每日做做功課，和搶金的「戰友」商討下策略，都是生活中的樂趣，甚至當成退休後的「第二職業」充實生活。正如傅姨所說，就算不買過來看看這麼漂亮的金飾心情亦都舒暢很多。

▼即便金價低迷，但「中國大媽」對其熱情不減，有大媽一口氣買下兩個金戒指  
官文清 攝



▲年初金價稍微回升，不少「中國大媽」在珠寶店看金  
盧靜怡 攝

# 大媽們被套後故事

## 補足知識短板 待「捲土重來」

【大公報記者官文清廣州報道】「中國大媽」買白菜一般的炒金行動「撼動」華爾街，但隨後跳水般的金價，卻讓這些「炒金」的大媽瞬間被「套牢」，在「深陷泥潭」或「壯士斷腕」間掙扎。但這一堂生動的課程，卻讓大媽們吸取盲從跟風的投資理財方式不可取的教訓，在後黃金熱時代，「中國大媽」正通過補足理財知識短板，謀而後動。

孫大媽是廣東肇慶一私企中層管理人員，平時手頭上有些小閒錢，2009年黃金行情見漲的時候，因周圍同事通過炒金賺到盤滿鉢滿，自己亦蠢蠢欲動。在同事的慫恿下，她最終開通了帳戶，並在未有太多相關知識的情況下，一炒便是五年，其間見證了黃金大牛市。

孫大媽被套急出病

炒金順風順水，連續五年的黃金大牛市令她對炒金的收益毋庸置疑。因此去年金價開始下跌時，她理所當然地認為是季節性變動。當她準備補倉的時候，豈料金價行情急轉直下，從未遇到這種情形的她瞬間懵了，因不會做空立馬被「套牢」。

「連本帶利虧了近10萬，好在都是閒錢，對家庭整體經濟影響不大，未能傷筋動骨。」經歷一番波折，孫大媽才認識到，原來「炒金」和其他投資理財產品一樣，收益和風險並存。她亦開始認真學習炒金的知識，在QQ群等社交平台與同伴交流理財技巧，待黃金行情恢復「元氣」便捲土重來。

「從哪裡跌倒從哪裡爬起來，畢竟黃金仍是目前最好的理財投資。」孫大媽笑稱，有理財師向她推薦稱近期鑽石有望進入牛市，但她已從「炒金」中吸取足夠教訓，在未徹底了解情況下不敢輕易出手。



## 子女更愛鑽石 劉阿姨很委屈

【大公報實習記者盧靜怡報道】「撲去香港兩次，為仔女以後結婚買金飾，結果買回來這麼久，他們看都不看一眼。」去年「搶金」的廣州市民劉阿姨現在有點委屈。「現在年輕人中意鑽石多過金戒指。」

兩度赴港「搶金」

去年金價大跌，劉阿姨按捺不住也去了香港「搶金」。家裡有六個孩子，都陸續踏入適婚年齡，平時不喜愛戴金飾首飾的她，為了孩子決定加入到香港「搶金」的大潮。

「人實在太多，第一次去根本買不到！」去年四月，全球金價大跌，一克千足金要當時市價350元左右，價格與去年年初的400多元一克金相比已大幅下降。四月剛過，劉阿姨就跟朋友到港買金，她一到埠就直奔金舖，但櫃檯上金器已被其他大媽們掃空，只能無奈地空手而回。

去年十月，一克千足金暴跌到320元左右。劉阿姨在此時再次到港搶金，儘管時間比上次提早了，到達時，櫃檯已被熙熙攘攘的大媽們清空大半。她擠進一看，剩下的都是款式不太好的。

家中無人愛戴金飾

兩次赴港搶金，劉阿姨就為留給女兒和兒媳婦。「但金器拿回家，都沒人喜歡。」滿腔熱情碰着冷板檯，她心裡不是滋味。去年女兒出嫁，金飾才唯一一次被戴上。「但她說喜歡鑽石多過金戒指。」

大批金器家中無人愛戴，她唯有將金飾存在銀行裡，「不管他們喜歡與否，我是龍鳳鐲、項鍊、戒指什麼的都一次買齊，每個仔女都有份，省得以後又要去搶金。」

金價從去年四月起一再暴跌，直到今年年初才略有回升，劉阿姨選擇眼不見為淨，買完金就不再關心金價。她自我安慰道：「價格暴跌也好，兒女不喜歡也好，管他呢，反正我是完成做阿媽的任務了。」