

「7·6」關稅生效在即 港商「錢」路茫茫 商會倡政府設跨部門小組應急

中美貿易戰一觸即發，先是美國擬對總值約500億美元中國貨加徵25%關稅，其中約340億美元商品，將自7月6日起加徵關稅措施。及後，中方亦對美國約500億美元商品加徵25%關稅。由於中國內地與美國是本港最大兩個出口市場，商界非常擔憂爆發貿易戰，令出口商大受打擊，甚至形成骨牌效應，最終動搖香港經濟穩定，故建議特區政府未雨綢繆，盡快成立由財政司司長為主席的跨部門小組，做好應對措施。

大公報記者 李永青

香港中小型企業總商會會長巢國明向大公報表示，中美貿易關係緊張，港商形同「夾心人」，承受雙重壓力，前景十分不利。他說，雖然近年港商大力已拓展新興市場，但美國仍是很多港商的「大客仔」，加上不少港商的主要生產基地在內地，若美國如期在7月6日實施關稅，很多港商會十分頭痛。

被拒收貨 隨時面臨倒閉

巢國明透露，現時全世界都是買家主導市場，每次談新訂單，買家都只肯按原材料漲幅及通脹而稍為加價，想要買家全部承擔25%的額外關稅，根本是妙想天開，至於港商則更加無能為力，因目前代工



▲巢國明期望政府提高警覺，配合業界共渡難關

廠的毛利率已低至10%或以下，料大部分港商都無力承擔額外支出。

「最慘的情況，是現時已在付運中，將在7月6日以後才到達美國的貨品，真不知點算好。如果買家不願付25%關稅，隨時可以用99個理由來挑剔貨品有問題而拒收貨，屆時真係唔知點死。」他解釋，美國訂單以量大見稱，只要一個訂單出問題，港商便立即血本無歸。

另外，由於美國總統特朗普「神經刀」的作風，令人摸不透會否真的收額外關稅，令買家猶豫不決。「買家擔心要支付關稅而唔肯確定訂單，只叫你準備材料，當買家找到東盟供應商時，一句Sorry便踢走你。」

面對種種挑戰，巢國明要求，當局必須提高警覺性，建議盡快成立由財政司司長為主席的跨部門專責小組，以便進行跨部門指揮，及時全面了解企業的情況和訴求。

談及當務之急，他認為，特區政府須盡快透過各商會、貿發局及工貿署等機構，向港商發詳細問卷調查，以評估事件之影響？例如：有多少企業需支付關稅？需要付關稅產品佔企業營業額的比重；企業能否就分擔關稅的問題，與買家達成共識？關稅對企業造成多少財政壓力？多少企業有裁員壓力，甚至倒閉危機，並詢問港商期望政府提供哪些支援。

他認為，如果政府能夠及時掌握港商實際情況，政府便可以在企業有需要時推出支援措施。

冀法律支援貿易糾紛

「內地不少地方政府早已透過商會做了問卷，了解到有多少企業可能受影響。現時距7月6日，已時間無多，特區政府要盡快做好沙盤推演，為最壞的情況做打算，才不會遇事時驚慌失措。」巢國明再三強調，若中美爆發貿易戰，不但重創出口商，保險、銀行、物流等支援行業亦受拖累，形成骨牌效應，亦會減低外商對香港的投資信心，故千萬不可掉以輕心，並建議特區政府應適時推出中小企特別應急基金，為中小企提供低息或免息貸款擔保。

他又表示，雖然中美已公布徵收產品的清單，但不少中小企仍不肯定產品是否納入名單之中，故政府應設熱線專人代查。同時，港商可能因額外關稅而與買家產生法律問題，特區政府應提供免費美國法律顧問服務，提供法律諮詢。

再者，希望特區政府考慮目前港商情況，要求信保局以「特事特辦」形式，准許一些在付運中、現時未購買出口保險的企業，可即時向信保局購買保險，並且當局應要求信保局加大對美出口產品的承保範圍及保額，並減低保費，以便更多出口商能獲得保障。



▲中美貿易關係緊張，本港出口商形同「夾心人」，承受雙重壓力，前景十分不利

邱騰華：採三措施保障港商出口

【大公報訊】記者謝進亨報道：中美貿易糾紛持續升溫，商務及經濟發展局局長邱騰華表示，當局上周已會見各商會，商討採取三項「防風」措施，以減低本港出口商風險。相關詳情將於未來幾日內公布。

邱騰華稱，為減低本港出口商的風險，香港出口信用保險局考慮向出口商增加免費買家評估，由現時的三個增至六個；該局另考慮就小營業額保單增加付貨前保

障，以及為出口商開設講座等。

他說，中美雙方的制裁清單目前未實施，當局仍在評估貿易戰對香港的直接影響，但間接影響未必在受控範圍內出現，需繼續審視。

另外，邱騰華稱，本港旅遊業近期已明顯復甦，認為本港須繼續增加旅遊景點，以維持吸引力。至於《旅遊業條例草案》，立法會已商討一年多，期望可於今年暑假前完成審議階段。

企業應做足調研避開風險



新聞分析

大公報記者 李永青

中美貿易摩擦加劇，各自公布500億美元的徵稅名單後，美國又變本加厲，威脅將制定2000億美元徵稅清單。經本港的該兩大市場雙

邊貿易額約450億美元（約3510億港元），貿發局料當中三分之一可能受影響，但因很多在內地港企生產的貨品，已直接由內地出口到美國，實際影響肯定不止於此，故特區政府應及早為可能出現的問題作準備。

面對貿易戰危機，港府應早作準備，俗語有云：「沒有調查，沒有發言權」，特別是兩國公布徵稅清單後，應盡快透過商會等發出問卷，統計有多少港商受影響、受影響程度，及希望政府能提供什麼協助，當掌握了實際數據，才能推出有效的措施。同時，港府應成立由財政司司長為主席的跨部門小組，統籌指揮各部門，否則單靠一個局去處理，可能根本無法調度其他局級協助，最終無法提供最適切的支援。

當然，企業更有責任做好本分，首先要了解本身的產品是否在徵稅之列，若不幸在清單之內，應立即與買家商討如何分擔關稅，並嘗試在東盟等地尋找可靠的外判商，需要之時將產品外判生產，以免受拖累。

長遠而言，除美國徵稅威脅外，近年內地勞動成本不斷上漲，環保要求漸嚴及名目繁多的雜費，迫使更多港商到外國設廠，而中資在新興市場有不少基建整全的工業園可供選擇，港商可作考慮。

匯金天下



福而偉金融控股集團成員



高級分析師 文翼

全球貿易戰威脅令金融市場不安

上周國際黃金銜至1309後連續多日下跌，擊穿重要支撐關口運行在1270美元下方。從多方面來看，黃金一蹶不振主要是受到美聯儲加息，中美貿易戰所打壓，貴金屬、全球股市及商品市場暴跌。隨着全球貿易緊張局勢的不確定性，以及美元升值和美聯儲加息預期等因素影響，一些國家賣出美國國債增加黃金儲備，新興市場央行正在增加黃金儲備，對黃金形成一定支撐。

美國經濟復甦正常後，為防止經濟過熱，美聯儲採取縮緊貨幣措施加息，從而提升美元資產的吸引力，資本回流美國本土，加息及美元強勢令非美資產持有成本增加，非美貨幣及大宗商品下跌走弱又增強了美元資產偏好，大宗商品價格下行令通脹下降，自然打擊了具有抗通脹的黃金。6月份美聯儲如預期加息，為年內第二次加息，並暗示2018年將加息4次。因全球經濟被美元綁定，加息導致美元升值和資本回流，新興市場及非美貨幣是「一片倒」，為應對流動性緊張的局面，有消息稱，有19個國家在4月份拋售了美國國債。市場預計，全球央行可能在未來幾年繼續增加黃金，實現儲備多樣化。

在美國發動貿易戰後，沒想到碰到了中國這個硬茬子，打響了「反擊戰第一槍」；而後美國出爾反爾，中方則作廢前面談判所有達成的共識。6月特朗普再生事端，威脅要對中國商品徵收4000億美元的額外關稅，兩國關係緊張令全球市場感到不安。儘管市場普遍擔憂世界貿易形勢惡化，令全球股市和商品市場跌跌不休，而被認為有避險屬性的黃金走勢相反，貴金屬不像有價值避險資產而像原始商品，令許多交易員感到困惑，目睹了黃金期貨價格跌至2018年的低點，對黃金持悲觀情緒。

技術圖形分析，儘管金價偏離趨勢線，短期有反彈修正，但黃金運行在趨勢線下方，趨勢線壓力在1280美元附近；從黃金分割圖上看，金價在1279~1309阻力最大，無法突破企穩此位，下降趨勢不可能改變。目前金價走勢依然偏空。

（以上內容屬個人觀點，僅供參考）

為爭取選票 美動作料更頻繁

【大公報訊】記者李永青報道：現時中美貿易關係日漸緊張，不少人擔心隨時爆發貿易戰。

分析指出，美國特朗普在中美貿易問題擺出強硬姿態，此舉可能是「項莊舞劍意在沛公」，「沛公」即是11月份的美國中期選舉，希望通過對華貿易的強勢作風，突顯前任政府在這一範疇上的軟弱，從而爭取選民支持。

由於中期大選關係特朗普連任之路，料在中期大選前，為爭取選票，美國將動作頻頻，中美貿易關係「有排煩」，但相信真正爆發全面貿易戰的機會甚微。

分析指出，就中美貿易問題，兩國曾達成不打貿易戰、停止互相加徵關稅的共識，但美國反覆無常的作風，除了令人感到無奈外，愈來愈長期研究美國政情的人士均認為，說穿了美國打打停停的策略，一切都只為中期大選造勢拉票而已，但肯定11月前仍「有排煩」。

至於美國常用對付中國的貿易手段，當中以「301條款」較為人熟悉。貿發局資料指出，按301規定，美國貿易代表處必須查明哪些國家未能充分保護知識產權或執法力度不足，又或拒絕為依賴知識產權措施保護的美國人提供公平合理的市場環境。若有國家的行動、政策及措施，對美國相關產品造成最為不利的打擊（不論是實際還是潛在打擊），便會被美國列為優先對付國家。

在301條款下所採取的補救措施，性質相當廣泛，並不限於該行動所針對的特定行業，卻通常包括其他相關行業，作為向目標行業施壓的手段。例如，在美國與歐盟的牛肉激素爭端中，歐盟限制含有某些激素的牛肉進口，美國則針對此舉採取補救措施，對朱古力、水、番茄、某些芝士和類似產品徵收報復性關稅。事實上，補救措施的目標往往是美國製造商所針對行業中非直接相關的產品。

禹洲西安成都重慶覓土儲

【大公報訊】記者陳玉蓮無錫報道：禹洲地產（01628）目前的土儲戰略布局以一、二線城市為主，當中，以西安、成都、重慶為重點目標的全國性戰略布局已展開。至於區域性城市布局，例如京津冀一體化區域，公司正在對唐山、承德、北京、天津、河北、保定等持續關注。

問及有關該集團未來會否在香港買地，禹洲集團董事局主席林龍安表示，由於香港土地買賣競爭激烈，該集團會保持理性競爭，只要有合適機會便會爭取。堅道項目是禹洲地產首個在香港發展的項目。當年該集團購入的舊樓再建成。林龍安表示，暫未有出售計劃，未來或考慮出租。

另外，大湖世紀度假區的項目共分三期完成，第一期預計於今年年中取得預售證，9月開盤，明年年中可交付。該公司表示，第一期項目會先取得預售證才出售，一次性取得預售證再出售可保證毛利率水平，亦有利定價策略，一期佔地面積為17.3萬平方米，三期預計於2021年完成，合共有3000多戶，而二期料明年可銷售。

禹洲地產執行總裁蔡明輝表示，今年該集團計劃推出貨量達900多億元，今年上半年供貨佔比為35%，下半年佔65%，預期本月開始將有大量推出。料在2020年前躋身千億房企行列，提早實現千億銷售規模。



▲左起：禹洲財務總監兼公司秘書黃展鴻、董事局主席林龍安、執行總監蔡明輝

大公報記者陳玉蓮攝

另外，去年住建部等部門選取首批12個城市開展住房租賃試點，多渠道增加租賃住房供應。禹洲亦有布局租賃市場。今年成立租賃事業部、醫養產融事業部等，長租公寓等或可成為禹洲未來重要發展方向。今年五月該集團與中國航天建設集團在承德推出首個「軍民融合航天智慧小鎮」。承德航天智慧小鎮項目開發用地佔地面積約為4000畝，建成後將成為中國首個軍民共建的航天技術發展與成果的重要集成與展示中心。